

OFFRE D'EMPLOI CDI - Commercial(e) chargé(e) MICE

Le groupe Manatour (siège social basé à Blagnac), spécialisé dans le tourisme de découverte industrielle et économique, organise et réalise des visites guidées de sites industriels et des séjours touristiques en région. Il est également gestionnaire du musée aéronautique aeroscopia à Toulouse-Blagnac.

Nous recherchons un commercial F/H pour rejoindre le service « Commercial & Mice ».

Missions :

Rattaché(e) au responsable du service Commercial & Mice, vous aurez pour missions principales :

- Réaliser des propositions commerciales séminaires et événements
- Monter des produits touristiques à la journée en Occitanie pour une clientèle VIP
- Commercialiser des événements et des séminaires
- Assurer le suivi commercial et logistique des opérations
- Prospecter de nouveaux clients

Activités du poste :

- Vendre des produits événementiels, séminaires et réceptifs pour les clientèles affaires
- Rédiger les devis
- Gérer les réservations
- Veiller au respect des marges commerciales, suivre les contrats et la facturation
- Assurer l'interface entre le client, les équipes (interne et prestataires) pour la préparation et la réalisation de ces événements
- Assurer les missions logistiques et administratives liées, coordonner les différents intervenants, suivre le montage, veiller à la qualité des prestations
- Accompagner et assister les clients sur les opérations
- Effectuer les relances commerciales des options en attente et la prospection
- Mettre à jour le CRM

Profil :

Vous êtes idéalement titulaire d'un Bac+2 dans le secteur « Tourisme – Hôtellerie » ou « Événementiel » ou d'une école de Commerce

Vous justifiez d'une expérience réussie d'au minimum 2 ans dans le secteur de l'événementiel Efficace, organisé(e) et réactif/(ve), vous savez travailler en autonomie, traiter plusieurs dossiers en simultané et gérer des pics d'activité.

Vous êtes rigoureux/(se), prévoyant(e) et avez le souci du détail.

Vous avez du sang-froid et savez gérer les imprévus.

Vous êtes curieux/(se), ouvert(e), à l'écoute de votre environnement et de ses nouvelles tendances.

Vous aimez le travail en équipe.

Vous avez des aptitudes commerciales et témoignez d'une expérience en techniques de vente

Vous appréciez le contact avec la clientèle, prestataires et fournisseurs.

Vous maîtrisez parfaitement le français (oral et écrit) – anglais souhaité

Vous êtes respectueux/(se) des procédures administratives, commerciales et comptables.

Vous maîtrisez parfaitement les outils informatiques (Word, Excel, Powerpoint).

Vous êtes à l'aise avec les chiffres et les tableaux de bord

Il est proposé :

Un CDI à temps plein (35 heures / semaine).

Jours et amplitudes de travail variables, activité nécessitant de travailler certains soirs et/ou week-end
Statut employé - niveau III - coefficient 190, selon la convention collective nationale du personnel des prestataires de services dans le domaine du secteur tertiaire.

Le poste est à pourvoir dans les meilleurs délais

Merci d'envoyer CV et lettre de motivation à l'adresse suivante :

jepostule@manatour.fr